

Presseinformation
27.11.2009

Ole Martensen verstärkt als Sales Manager das ter Hürne Team in Skandinavien

Im Rahmen der Internationalisierungsstrategie intensiviert ter Hürne die Aktivitäten für den wichtigen Exportmarkt Skandinavien. Dazu konnte das Unternehmen aus Südlahn/Deutschland, das seit vielen Jahrzehnten zu den führenden Herstellern von Holzprodukten für Boden, Wand und Decke zählt, Ole Martensen zum 01.11.2009 als Sales Manager gewinnen.

Ab sofort wird Ole Martensen zusammen mit Henrik Ottesen, der seit Anfang 2008 zum ter Hürne Team gehört, den dänischen Fachhandel betreuen. Beide stimmen die Zuständigkeiten im dänischen Markt regional aufeinander ab. Zu den Aufgabengebieten Ole Martensens zählt sowohl die Intensivierung bestehender Kundenbeziehungen als auch die Weiterentwicklung von Marktpotenzialen.

Während Henrik Ottesen die Marke ter Hürne neben Dänemark auch im schwedischen Markt etablieren wird, verfolgt Ole Martensen dieses Ziel zusätzlich in Norwegen. Dabei kommt dem 30-jährigen Familienvater seine langjährige Erfahrung in der Branche zu Gute, die er unter anderem als Key Account Manager bei der Firma AB Gustaf Kähr sammeln konnte.

Als international ausgerichtetes Unternehmen exportiert ter Hürne in über 30 Länder. Der Fokus liegt dabei auf ausgewählte Märkte in Europa, die durch eine intensive Unterstützung der neu entwickelten Marke „ter Hürne“ größere Wachstumspotenziale versprechen. Neben personellen Verstärkungen zählen dazu auch Messebeteiligungen und spezielle Lokalisierungen der umfangreichen Endverbrauchermedien.

Presseinformation
27.11.2009



Neuer Sales Manager bei ter Hürne für Dänemark und Norwegen:

Ole Martensen

Ansprechpartner

Jean Cremerius
ter Hürne GmbH & Co.KG
Ramsdorfer Straße 5
46354 Südlohn

Telefon: 02862/701-223
E-Mail: jean.cremerius@terhuerne.de